

AcadeM€T

Das Power-Facilitation® Curriculum

Idee:

Power-Facilitation® ist aus der Erkenntnis geboren, dass in jedem Menschen mehr steckt, als er glaubt.

Power-Facilitation® ist ein noch junger Facilitation-Ansatz, den ich aus der unternehmerischen Praxis für die Praxis auf Basis fundamentaler entwicklungspsychologischer, neuropsychologischer und pädagogischer Erkenntnisse entwickelt habe. Mit Power-Facilitation® greife ich nicht nur meine eigene Führungs- und Business-Managementenerfahrungen auf, sondern auch die von Experten unterschiedlicher Fachrichtungen (Psychologie, Bildungs- und Sozialwissenschaften, Technik und Forschung). Auch unzählige Kollegen aus unterschiedlichen Unternehmen in unterschiedlichen Führungspositionen haben ihre praktische Erfahrung einfließen lassen. Zertifizierte Power-Facilitatoren treffen sich regelmäßig im PF-Circle, um neueste Erfahrungen und Erkenntnisse auszutauschen und den Ansatz stetig zu verbessern. Nach über 10 Jahren umfassender Erprobung in der Praxis wurde der Ansatz 2012 als erster in Deutschland entwickelter Facilitationansatz markenrechtlich beim Europäischen Patentamt eingetragen.

Berges Business Facilitation nutzt den Ansatz seit mehr als einer Dekade mit Erfolg für Unternehmen, die nach einzigartigen Resultaten streben und dies über die Entwicklung ihrer Mitarbeiter erzielen möchten, wie beispielsweise Unilever, P&G, Danone, Pepsi, Telekom, Kao, Eckes, Coca-Cola, Bosch Siemens Holding uvm.

Das Power-Facilitation® Curriculum

Im Power-Facilitation® Curriculum erfahren Sie, wie sie den unermesslichen Potenzialschatz ihres Teams heben, Menschen über sich herauswachsen lassen und einzigartige Resultate erzielen. Im Power-Facilitation® Curriculum erlernen Sie aus dem einzigartigen PF-Impulsuniversum zu schöpfen, um Menschen zu aussergewöhnlichen Ergebnissen zu beflügeln.

Zielgruppe:

Wir haben Power-Facilitation® für Menschen entwickelt, die Entwicklung, Veränderung und Lernen gemeinsam mit anderen in Organisationen und Unternehmen vorantreiben möchten. Es richtet sich an Führungskräfte, Projektleiter, Berater, Change- und Prozessbegleiter, Teamcoaches, Trainer, Lehrer und Menschen, die in jeglicher Rolle in oder mit Gruppen arbeiten und die Arbeit ihrer Gruppe erfolgreicher gestalten möchten.

Inhaltsübersicht:

Power-Facilitation® versteht sich als Kunst, Menschen auf einzigartige Weise über sich hinauswachsen zu lassen. Das PF-Curriculum vermittelt grundlegendes Wissen zur Potenzialentfaltung und zum Durchbruchs-“denken“, gibt Einblick in entsprechende Methoden und vermittelt praxistaugliche Werkzeuge zur Potenzialzündung. Es fördert die Lebendigkeit und Beitragsfreude und folgt mit dem Motto“ Wertschöpfung durch Wertschätzung“ der Philosophie ressourcenorientierter Ansätze.

Die im Folgenden vorgestellten Module bauen aufeinander auf.

Modul 1: [Power in Meetings & Workshops zünden](#)

Modul 1 bietet einen Einstieg in das fundamentale Konzept und die Arbeitsweisen von Power-Facilitation®. Hier werden Grundlagen und Vorgehensweisen zur Potenzialentfaltung vorgestellt, sie lernen das PF-Impulsuniversum kennen, sowie daraus ausgewählte Werkzeuge, die die Produktivität und Lebendigkeit ihrer Zusammenkunft erhöht. Auf Basis didaktischer Grundlagen entwickeln Sie für Ihr Vorhaben eine eigene Agenda mit eigens dafür ausgewählten Impulsen.

Modul 1 wird als Tagesseminar in der Zeit von 9.00 Uhr- 17.00 Uhr angeboten.

Module 2: [Facilitate Success](#)

Im Fokus von Modul 2 steht die Entwicklung ihrer facilitative leadership skills. Modul 2 vertieft die in Modul 1 eingeführten Aspekte und Methoden und erweitert das methodische Repertoire um facilitative Auftragsklärung , Situationsanalyse und facilitative Leadership. Hier geht es vor allem darum, mit dem Weitwinkel Klarheit über die Ausgangssituation zu schaffen, Kontexte und Routinen im Denken und Handeln zu durchbrechen und mittels facilitative Leadership die Prinzipien der Selbstorganisation und Eigenverantwortung anzuwenden, um Teams in den produktiven Fluss zu verhelfen. Mit dem Power Facilitation- Wirksamkeitsmodell werden übliche Grenzen durchbrochen, Freiräume geschaffen, in denen Potenziale einfließen können, die unter normalen Betriebsbedingungen nicht entfaltet werden würden. Neben der Prozess- und Methodenkompetenz ermutigt Modul 2 sich als facilitative Leader im Dienste der Teams auf neuem Wege einzubringen und sich als „Werkzeug“ weiterzuentwickeln.

Modul 2 wird als 1.5 Tagestraining angeboten. Tag 1: 9.30-16.30 Uhr und Tag 2: 9.00-12.30 Uhr.

Modul 3: [Inspiring out of the box results](#)

In diesem Modul wird die Kunst der Inspiration behandelt. Hier werden Sie zum Inspirationskünstler und lernen die vielfältigen Möglichkeiten der Inspiration kennen. Was ist Inspiration? Welche Arten der Inspiration kann ich nutzen? Wie werde ich als Facilitator selbst zur Inspiration? Sie schöpfen aus dem Power Facilitation Inspirationsrepertoire und entwickeln Ihr erstes eigenes Basisset der Inspiration. Zusätzlich lernen Sie die Grundlagen der visuellen Inspiration mittels Powersketching kennen.

Modul 3 ist ein 2-Tagesseminar. Tag 1: 9.30-17.00 Uhr und Tag 2: 9-16.30 Uhr.

Kleingruppentraining:

Die Power Facilitation Trainings werden ausschliesslich in Kleingruppen von drei bis sieben Teilnehmern durchgeführt, um ihre individuelle Lernfortschritte bestmöglich zu sichern.

Trainerin

ChrisTine Berges



- Power Facilitatorin aus Leidenschaft
- Entwicklerin des Power Facilitation® Ansatzes
- Mehrfache Patentinhaberin
- Impulsgeberin
- Trainerin, Coach, Sparringspartner
- Autorin
- Geschäftsführerin Berges Business Facilitation und PF-AcadeMEET
- bis 2006 Associate Director Market & Consumer Knowledge, Procter & Gamble, Geneva, Schweiz
- Master of Business Administration - Southbank University London, UK
- Psychology - University of Maryland, USA
- Diplom-Betriebswirtin - FH Mainz, Deutschland

Good to know:

Der Ort des Geschehens - Der Kleine Kastanienhof:

Unsere Trainings finden im Kleinen Kastanienhof in Trebur statt, fernab des pulsierenden Business-Rhythmus. Der Kastanienhof bietet uns die Möglichkeit in unterschiedlichen Settings zu arbeiten. Drinnen und draußen.

Zeiten der Inspiration:

Unsere Trainingszeiten berücksichtigen den natürlichen Rhythmus und geben Ihnen die Möglichkeit am Tag des Trainings an-und abzureisen.

Arbeitsweise:

Unsere Trainings sind mobiltelefonfrei. Inhalte werden am Flipchart und mit Hilfe von Lernkarten erarbeitet. Wir verzichten bewusst auf Beamer und Power-Point und nutzen die moderne Technik lediglich um Praxisvideos zu zeigen.

Das leibliche Wohl

Für das leibliche Wohl ist gesorgt. In unserer Selbstbedienungsküche stehen Getränke und kleine Snacks für Zwischendurch bereit und es wird ein kleiner Mittagstisch bereit. Auch hier leitet das Prinzip der Selbstorganisation die Versorgung und Entsorgung. Bitte lassen Sie uns mit der Anmeldung mögliche Unverträglichkeiten und Einschränkungen im Ernährungsplan zukommen.

Bewegung:

Bewegung ist ein essentieller Bestandteil unseres Lebens, um gesund zu bleiben und auch um neu zu denken. Seien Sie darauf vorbereitet, dass Sie sich in und um den Kastanienhof herumbewegen. Bequeme Kleidung und spaziertaugliches Schuhwerk sind ratsam.

Aktuelle Termine finden Sie auf der Website www.Power-Facilitation.de

Das Modul 1 findet bis auf wenige Ausnahmen immer am ersten Dienstag im Monat statt. Für das Modul 2 und Modul 3 werden in 2019 maximal 3 Termine angeboten.

Es passt keiner der genannten Termine? Sie sind mindestens zu Dritt? Sprechen Sie uns bezüglich zusätzlicher Termine direkt an.

Preise

Modul 1 – 1 Tag Power UP	Modul 2 -1.5 Tage Facilitate Success	Modul 3 – 2 Tage Inspiring out of the box results
670 Euro	850 Euro	1150 Euro

Anmeldung

Ihre Anmeldung erfolgt online über:

c.berges@berges-facilitation.de und wird mit eingegangener Zahlung verbindlich.

Stornobedingungen: Bis zu 4 Wochen vor dem Training kann kostenfrei storniert werden. Danach fallen 50% Stornogebühren an, es sei denn, Sie finden Ersatz für die Teilnahme. 100% Stornogebühren fallen bei Stornierung am Tag vor dem Training und bei Nichterscheinen an.

Falls ein Termin wegen mangelnder Teilnahme nicht zustandekommt, wird spätestens vier Wochen zuvor ein Alternativtermin vereinbart.